Selvom man er lille, kan man godt tænke globalt



Kontakt
Birgit Schaldemose Norman
Korskildelund 6
2670 Greve
36 91 52 49
bsn@greve.dk

Efter to år som selvstændig med enmandsvirksomheden Truckmail har Cliff Hofman skabt sig en sund forretning med en stor millionomsætning inden for vurdering og salg af brugte lastbiler til hele verden fra kontoret i Vækstfabrik Greve i ErhvervsCentret. For tredje år i træk kan du møde ham på en stand på transportmessen Transport Øst i Ventrupparken i Greve den første weekend i september 2016.

Sidste år til transportmessen bød Cliff Hofman fra Truckmail på friskbrygget mokka, danskvand, bananer, blommer og guf til den søde tand, da han tog imod forretningsforbindelser, der kom fra hele Sjælland og kiggede forbi hans stand for at få en snak om brugte lastbiler. Og det er noget, som Cliff har forstand på. Han er nemlig oprindelig udlært lastvognsmekaniker og har arbejdet i transportbranchen i over 30 år, blandt andet med salg. Han fik imidlertid lyst til at få foden under eget bord og etablerede sig som iværksætter i august 2014 i et kontorfællesskab i Vækstfabrik Greve, der holder til i ErhvervsCentret på Korskildelund 6 i Greve. Her har han fået faglig sparring og inspiration til at udvikle sit forretningskoncept, der tager afsæt i, at han er uvildig erhvervsmægler af transportmateriel. Med Cliffs egne ord er han kundens mand på køb og salg af lastbiler og håndterer hele salgsprocessen fra vurdering til levering. Og det gør han godt. Trods Truckmails beskedne alder, har Cliff Hofman i 2015 omsat for 15 millioner kroner.

- Der er ingen andre, der gør det, jeg gør. Mit koncept er helt unikt. Jeg lever af at prissætte lastbiler, og det kræver mange års salgserfaring, fortæller Cliff Hofman, der forventer, at Truckmail opnår en vækst i omsætningen på 15 procent i 2016.

Vind i sejlene for eksport af brugte lastbiler fra Danmark
Cliff Hofmans forretning har i løbet af det sidste års tid udviklet sig til også at omfatte eksport af brugte danske lastbiler til lande som eksempelvis Afghanistan, Belgien, Dubai, Finland, Færøerne, Gambia,

Litauen, Sydamerika og Spanien.

- Brugte lastbiler er en god forretning både for mig og mine kunder. Man får meget for pengene, når man køber brugt transportmateriel her i Danmark. Det er også gået op for købere inden og uden for EU´s grænser. Fx har jeg lige solgt en brugt kranbil til 600.000 kr. til en kunde fra Spanien. Fordelen er, at kunden modtager en gennemtestet vare, der kan tages i brug med det samme og holde i op til 12 år. Og der er mange penge at spare, for som ny koster den her kranbil tre en halv million, fortæller Cliff Hofman, der har sat sig grundigt ind i reglerne og lovgivningen på området for eksport af brugt transportmateriel.

Forretningen kører for Cliff Hofman, som har nemt ved at komme i kontakt med kunder på den anden side af jordkloden. Med Internettet og de sociale medier er de bare et klik væk.

- Jeg har fået godt gang i eksportmarkedet via min hjemmeside og brugtvognsbaser som Mascus og Mobile.de, vurderer Cliff Hofman, der igen i år glæder sig til at deltage i transportmessen og få en snak med små som store kunder samt nye, han endnu ikke har gjort en god handel med.

Cliff Hofman undrer sig ikke over, at kunderne fra udlandet gerne vil tage den lange vej til Greve for at købe en brugt lastbil.

- Jeg bruger altid tolk, når mine kunder ikke taler dansk, tysk eller engelsk, og så sørger jeg også for at skaffe mine kunder fra udlandet et godt sted at overnatte i Greve, og jeg henter dem i lufthavnen. Det gør, at de føler sig godt tilpas. Det med at skabe en god relation til kunderne ved at give dem noget ekstra udover kerneydelsen, tror jeg, er vigtigt for mit salg. For de er ikke vant til at få den behandling, og så kommer de jo tilbage igen en anden gang for at købe af mig, udtaler Cliff Hofman med et smil og tilføjer: Blandt kunderne oplever jeg tillid til, at jeg kan skaffe en brugt lastbil til den helt rigtige pris på markedet: Det er enormt opløftende som selvstændig at opleve den tiltro, og den skal man selvfølgelig hele tiden gøre sig fortjent til.

Cliff Hofman har tænkt sig at blive ved med at drive forretning i Greve Kommune, da han oplever, at kommunen gør meget for erhvervslivet og for nye iværksættere.

Billedtekster: Ejeren af Truckmail, Cliff Hofman, vil for tredje år i træk have en stand på Sjællands største transportmesse for at få en snak om handel med brugte lastbiler. / Cliff Hofman trives med at være sprunget ud som selvstændig formidler af brugt transportmateriel i Greve Kommune. For han gør det, han er god til: Vurderer lastbilers værdi.

Flere oplysninger: Kontakt Tina Charlotte Koeffoed, ErhvervsCentret: Direkte: 36915004/Mobil: 21305004 eller Birgit Schaldemose Norman, ErhvervsCentret: Direkte: 36915249/Mobil: 22887022, bsn@greve.dk

Sidst opdateret: 09. august 2016 | Kommentar til sideansvarlig